



*Kunden versorgt -  
auch finanziell!*

Wir sind Ihr starker Partner für finanzielles Wohlbefinden –  
ohne Risiken und Nebenwirkungen.



Ihre persönlichen Ansprechpartner von S-Firmenkunden Heilberufe:

Hinten, von links: **Katrin Seifert**, Vertriebsreferentin; **Jörg Proschwitz**, Regionaldirektor; **Sandra Vogt**, Beraterin; **Nadine Möritz**, Beraterin; **Nicole Cramer**, Beraterin; **Stephanie Feige**, Beraterin; **Claudia Paetzold**, Vertriebsreferentin; vorne links: **Marlene Möbius**, Beraterin; vorne rechts: **Kathrin Kaiser**, Vertriebsreferentin



## Das richtige Rezept für finanzielle Gesundheit

### Unsere Philosophie

Zeit ist für Sie als Arzt oder Apotheker ein knappes Gut. Umso wertvoller ist für Sie eine effiziente, ganzheitliche Finanzplanung – durch einen Partner, der mit Ihrem Berufsfeld bis ins Detail vertraut ist. Unsere zertifizierten Finanzberater für Heilberufe verfügen über weitreichende Kenntnisse der regionalen Gegebenheiten und sind bestens vernetzt.

Egal, ob Sie gerade über Ihre erste Praxis oder Apotheke nachdenken, Sie sich bereits etabliert haben oder auf der Suche nach einem Nachfolger sind. Wir wissen: Ihre Praxis oder Apotheke braucht ständige Liquidität. Daher bieten wir Ihnen alle Instrumente, um Ihre kurz- und mittelfristige Zahlungskraft zu stärken. Ausgehend von Ihrer individuellen Situation erarbeiten wir mit Ihnen optimale Lösungen. Dabei profitieren Sie von umfassendem branchenspezifischen Know-how ihres persönlichen Beraters!

Die Konjunkturentwicklung erfordert ein hohes Maß an Flexibilität, deshalb bieten wir Ihnen flexible Produkte zu fairen Preisen. Das S med-Praxiskonto und der S med-Finanzierungsrahmen sichern Ihnen Liquiditätsspielraum, Planungssicherheit und Wachstum! Fordern Sie uns! Wir freuen uns auf ein gemeinsames Gespräch, zu Ihrem Wunschtermin und gern auch in Ihren Räumen.

Jörg Proschwitz  
Leiter S-Firmenkunden Heilberufe  
Telefon: 0341 986-3710  
Joerg.Proschwitz@Sparkasse-Leipzig.de

Ihr Jörg Proschwitz

## Unsere ganzheitliche Beratung wird Ihren Bedürfnissen gerecht

### 1 Service und Liquidität optimieren

- Reibungslose Abwicklung Ihres Zahlungsverkehrs
- Einsatz unserer elektronischen Dienstleistungen
- Optimierung Ihrer bestehenden Anlagen

### 2 Risiken richtig managen

- Optimale Risikoabsicherung Ihrer Praxis/Apotheke
- Effektive private Absicherung
- Unterstützung bei der Notfallplanung

### 3 Spielraum durch Finanzierung schaffen

- Erarbeitung individueller Finanzierungslösungen
- Einsatz klassischer und alternativer Finanzierungsformen wie z. B. Leasing
- Fördermittelberatung

### 4 Altersvorsorge und Nachfolge regeln

- Optimale betriebliche Altersversorgung
- Effiziente Konzepte zur Mitarbeiterbindung
- Aktive Begleitung der Nachfolgeregelung von der Nachfolgersuche bis zur Praxisbewertung und Finanzierung

### 5 Vermögen bilden und optimieren

- Erarbeitung einer Strategie zum Vermögensaufbau nach Ihren Zielvorgaben
- Professionelle Verwaltung Ihres Vermögens
- Absicherung Ihrer Familie und Ausbildung der Kinder





**Unsere Wirkstoffe für  
Ärzte und Apotheker**

**Betriebswirtschaftliche  
Beratung**

- Unterstützung bei der Optimierung Ihrer Praxiskennzahlen
- Regionale Vergleichskennzahlen
- Standortanalyse

**Strukturierte  
Finanzierungen**

- Praxisfinanzierung
- Private Finanzierung
- Fördermittel
- Betriebsmittel
- Bürgschaften und Garantien
- Beteiligungen
- Leasing
- Factoring

**Risiko-  
Management**

- Zins- und Währungsmanagement
- Private und betriebliche Vorsorge
- Ratingberatung
- Versicherungen

**Vermögens-  
Management**

- Vermögensverwaltung
- Private Banking
- Generationenmanagement
- Spezialfonds
- Stiftungsmanagement
- Vermögensanlageberatung

**Nachfolge**

- Nachfolgeplanung
- Praxis-schätzung
- Unterstützung bei Nachfolgersuche
- Praxisbörse

**Cash-  
Management**

- Liquiditätsmanagement
- Kreditkarten
- Debitkarten

**Transaktions-  
Management**

- Weltweiter Zahlungsverkehr
- E-Banking
- Dokumentäres Auslandsgeschäft
- POS-Systeme (S-Cash)
- giropay (Internet)
- Prepaid-Kartensysteme

Privatgirokonten, Geschäftskonten, dichtes Filial- und Servicenetz, 24-h-Erreichbarkeit (MultiChannel), Altersteilzeitabsicherung, Bausparen u. v. a. m.

## Die beste Prophylaxe für gesunde Finanzen

Atlas Medicus – die Profisoftware für den modernen Gesundheitsmarkt

### *Finanzkonzept Heilberufe*

Mit dem Jahresgespräch analysieren wir Ihre aktuelle Situation und entwickeln mit Ihnen eine sichere Rundum-Strategie für Ihre Zukunft.

### *Vergleichsrechner*

Mit dem Vergleichsrechner erhalten Sie anhand der eigenen BWA-Zahlen einen regionalen und fachgruppenspezifischen Vergleich, auch nach Umsatzgröße und Praxisform (Einzelpraxis oder BAG). Im interaktiven Gespräch mit Ihrem Kundenberater lassen sich Optimierungspotenziale erkennen.

### *Standortanalyse*

Erleben Sie Ihre Versorgungsregion in einer einfachen, aussagekräftigen Darstellungsform. Dieses Instrument kann in vielen Praxissituationen, etwa im Rahmen von Abgabe- oder Übernahme-situationen, und auch bei Expansionsstrategien von Nutzen sein.







## Die beste Prophylaxe für gesunde Finanzen

**Atlas Medicus – die Profissoftware für den modernen Gesundheitsmarkt**

### **Infodienst**

Umfangreiches Kompendium über ökonomische Daten rund um Ihre Fachgruppe und Region. Sie erhalten übersichtlich aufbereitete, aktuelle Marktdaten, Fallzahlen, Fallwerte, Honorarumsätze, Versorgungsdaten, etc. Dadurch können Sie selbst analysieren, Risiken absichern und Ideen für Neues schaffen.

### **Investitionsplaner**

Mit diesem Instrument lässt sich der Mindestumsatz bestimmen, ab dem sich unter Berücksichtigung der privaten Verhältnisse (Steuern, Unterhaltskosten, Vorsorgeaufwendungen, Tilgungen) eine Investition für Sie lohnt. Dies ist vor allem bei Existenzgründungen, Praxisnachfolgen und auch bei Umschuldungen von Bedeutung.

### **Praxisschätzer**

Dieses Rechentool ermittelt den Verkehrswert einer Arzt- und Zahnarztpraxis, sowohl ideell als auch materiell.

Die Basis bildet die Bewertung von Unternehmen nach Ertragswert bzw. Ärztekammermethode.

Hinzu kommen zahlreiche wichtige Kennziffern, die wesentlichen Einfluss auf die Wertermittlung haben, so zum Beispiel die Versorgungssituation, der Substanzzustand der Praxis und die Übergabemodalitäten. Sie erhalten eine Auswertung zum Praxiswert, in der auch klar und nachvollziehbar der Rechenweg dokumentiert wird.

## Ihre zertifizierten Finanzberater für Heilberufe auf einen Blick:

Den Titel „Zertifizierter Finanzberater für Heilberufe“ haben unsere Berater an der Sparkassenakademie Bayern mit erfolgreichem Bestehen der Prüfung erworben. Der Titel ist auf drei Jahre befristet. Eine Rezertifizierung erfolgt nach jeweils drei Jahren und dient zur Aufrechterhaltung des Fachwissens unserer Berater.



**Stephanie Feige**

Telefon: 0341 986-3723  
Stephanie.Feige@sparkasse-leipzig.de



**Nicole Cramer**

Telefon: 0341 986-3724  
Nicole.Cramer@sparkasse-leipzig.de



**Sandra Vogt**

Telefon: 0341 986-3722  
Sandra.Vogt@sparkasse-leipzig.de



**Nadine Möritz**

Telefon: 0341 986-3717  
Nadine.Moeritz@sparkasse-leipzig.de



**Marlene Möbius**

Telefon: 0341 986-3727  
Marlene.Moebius@sparkasse-leipzig.de

*Ihr Kontakt zu unseren Vertriebs-  
referentinnen:*

**Claudia Paetzold**

Telefon: 0341 986-3716  
claudia.paetzold@sparkasse-leipzig.de



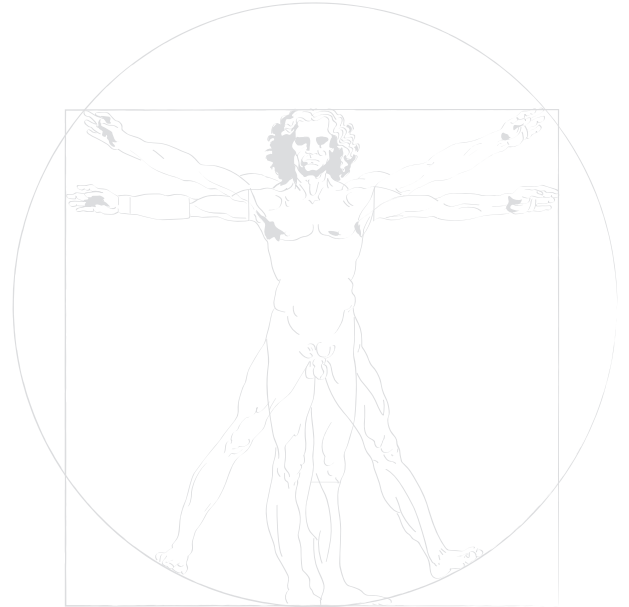
**Katrin Seifert**

Telefon: 0341 986-3713  
katrin.seifert@sparkasse-leipzig.de



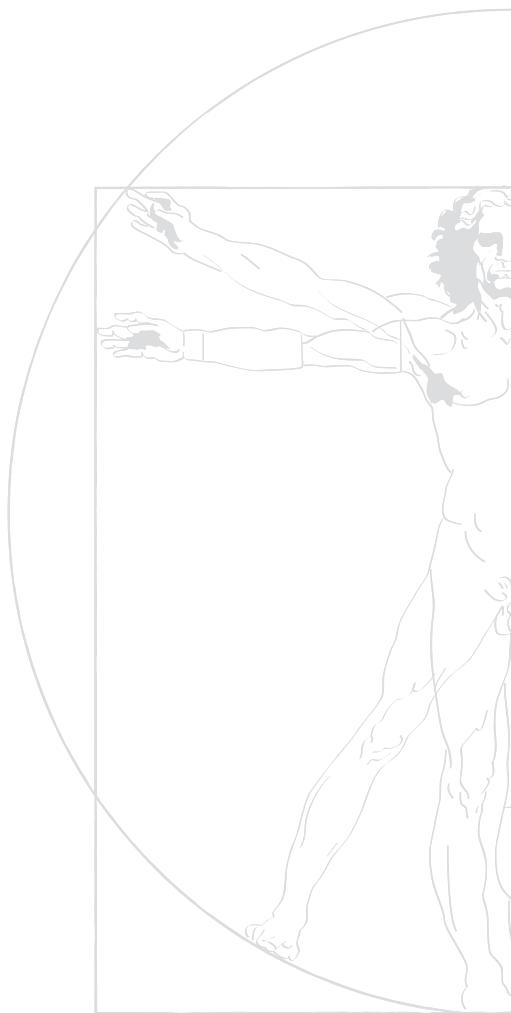
**Kathrin Kaiser**

Telefon: 0341 986-3721  
kathrin.kaiser@sparkasse-leipzig.de



Visitenkarte  
hier





Sparkasse Leipzig  
Humboldtstraße 18  
04105 Leipzig  
Tel.: 0341 986-3713  
E-Mail: [info@sparkasse-leipzig.de](mailto:info@sparkasse-leipzig.de)  
[www.s-firmenkunden.de](http://www.s-firmenkunden.de)